

Recenzia témy „Analýza nákupov na splátky“ (spracovaná tímom JACOB DANIEL'S)

Na poslednej hodine sme videli prezentáciu od tímu **Jacob Daniel's finance group**. Táto dvojčlenná skupina si vybrala tému „Analýza nákupov na splátky“, ktorú sa pokúsili spracovať a naučiť nás niečo nové z tejto oblasti. My, **VPP Finance** Vám teraz analyzujeme, ako si poradili.

1. Pripravenosť

Čo myslíme pod pojmom pripravenosť?

Pri prezentovaní témy pred okolitým publikom by mal prednášajúci ovládať text, ktorý vykladá. Nemal by zabúdať na očný kontakt a snažiť sa komunikovať s obecnstvom. Ako sme mohli vidieť, pri prezentovaní témy „Analýza nákupov na splátky“ prezentujúci, väčšinou naštudované veci čítali z papierov, čo pôsobilo nepripraveným dojmom. Nenadviazali kontakt s publikom, čím si nezískali pozornosť ľudí. Negatívom pri prezentovaní bola aj nízka hlasitosť, na ktorú párkrát upozornil aj p. Profesor. Prezentáciu nemali pripravenú a neboli zosúladení, keďže nevedeli, ktorý slide je koho. Pravdupovediac sa miestami strácali. Pripravenosť a celkový prejav prednášajúcich hodnotíme **negatívne**.

2. Naštudovanie témy

2.1 Pozitíva

Na začiatku ich prezentácie sa nám tento tím snažil pekne vysvetliť, čo máme chápať pod pojmom „**nákupy na splátky**“. Oceňujeme, že začali od úplných základov a priblížili nám, prečo a za akých dôvodov využívame tento druh nákupu. Jedná sa totiž o jednoduchú formu financovania, ak nemáme dostatok hotovosti, čo sa v každodennom živote môže stať hocikomu a preto je to dobrá pomoc. Ak by sme mali šťastie, môžeme si takýmto spôsobom zaobstarať aj produkt v zľave, či bez navýšenia. Videli sme, aké typy týchto nákupov existujú, a s akými sa najčastejšie stretávame v bežnom živote. Pretože vieme, že nemáme len jedinú možnosť. Povedali nám typy najznámejších splátkových spoločností, ktoré sa týmto zaoberajú, teda aspoň ich spomenuli, že nejaké tri existujú: Cetelem, Home Credit, Quatro. Považujeme za dôležité spomenúť podmienky, kedy si človek môže a kedy nie brať produkt na splátky, keďže, ako vieme, nejde to bez dokladov totožnosti a potvrdení, ktoré chlanci v prezentácii spomenuli. Informovali nás, ako celý priebeh nákupu na splátky funguje (teda postup). Celá prezentácia sa niesla v rovnakom štýle. Rozdelenie, vysvetlenie pojmov, podmienky, postup, ako to funguje, keď uzatvárame zmluvy, čo vlastne zaplatíme a nakoniec výhody a nevýhody nákupu na splátky. Oceňujeme, že chlanci nám uviedli aj pár príkladov z praxe. Pripomenuli nám ako sa počíta úrok a splátky, čo sme sa naučili na tomto predmete. Napríklad pri hypotekárnych úveroch ľudia musia ručiť nehnuteľnosťami a je tam dosť veľké riziko. Ak nebudú schopní splácať, môžu o svoje majetky prísť. Preto pri úveroch od bánk sú prísnejšie požiadavky ako pri splátkových spoločnostiach.

2.2 Podrobnejšia analýza nedostatkov

Čo môžeme vytknúť v prezentácii je, že tento tím ako výhodu nákupu na splátky napísal : „**Tým, že sme nič nezaplatili, môžeme ušetrené peniaze investovať inak**“ . Myslíme si, že táto informácia je

Recenzia témy „Analýza nákupov na splátky“ (spracovaná tímom JACOB DANIEL'S)

zavádzajúca, lebo tovar si kupujeme na splátky, keď nemáme dostatok finančných prostriedkov na zaobstaranie daného produktu. Preto je pre nás výhodnejšie splácať produkt v menších splátkach. Tím nám spomenul tri splátkové spoločnosti, avšak chýbali nejaké bližšie informácie o nich.

Spoločnosť Home Credit poskytuje hlavne dovolenky na splátky v najširšej sieti cestovných kancelárií a agentúr na Slovensku. Home Credit je prvá splátková spoločnosť na Slovensku, ktorá začala spolupracovať s on-line cestovnou agentúrou.

Spoločnosť Quatro je jednotkou na slovenskom trhu a môžete prostredníctvom nej v dnešnej dobe nakúpiť čokoľvek. Dokonca sme sa dozvedeli, že ak nakúpite cez túto spoločnosť do 10 000 EUR s dobou splácania od 12 do 96 mesiacov, tak vám vrátia 5% z každého nákupu.

Spoločnosť Cetelem ako výhody pôžičky uvádza 0% poplatky za poskytnutie úveru. Cetelem poskytuje k pôžičke aj poistenie, ktoré kryje aj stratu zamestnania. Počas doby splácania si môžete splátku odložiť alebo aj navýšiť, či predčasne splatiť. Cetelem je považovaný za svetového experta na poskytovanie úverov a je členom medzinárodnej bankovej skupiny BNP Paribas.

Pri podmienkach nákupu na splátky uviedli povinnosť predložiť doklad o príjme. Neuviedli však, že ten doklad o príjme môže byť aj manžela alebo manželky. Dodajme, že pri nákupe nad 1000 € je niekedy potrebné doložiť aj druhý doklad totožnosti, napríklad cestovný pas alebo vodičský preukaz. Dočítali sme sa, že nákup na splátky je možný aj bez dokladovania príjmu za istých okolností. Musíte byť zamestnancom na trvalý pracovný pomer, aby si to veriteľ mohol zistiť z údajov napr. Sociálnej poisťovne. Toto funguje iba v prípade, ak uskutočňujeme nákup do 1000 EUR. Je dôležité vedieť, ako si ušetriť čas zháňaním všetkých dokladov.

Pri podmienkach uviedli minimálny potrebný vek. Ako s dôchodcami? Do akého veku si môže človek zakúpiť produkt na splátky alebo zobrať úver? Úvery sú limitované vekom, keďže pre banky je rizikovejšie poskytnúť bezúčelový alebo spotrebný úver straším osobám. Dôchodca potrebuje doklad o výmere dôchodku.

Nákup na splátky môže byť s akontáciou, ale nemusí. Záleží na dohode so spoločnosťou. My sme však zistili, že v niektorých spoločnostiach si akontáciu a splátky volí zákazník práve on sám. Ocenili by sme aj bližšie informácie k spomenutým vzorcom a výpočtom, ktoré odzneli.

Na stránke spoločnosti Cetelem sme našli reprezentatívny príklad ako to funguje u nich.

„Klient žiada o úver vo výške 6 000 EUR. Doba splatnosti je 48 mesiacov. Uhradí 48 mesačných splátok vo výške 151,89 EUR. Úroková sadzba je 9,9% ročne. Ročná percentuálna miera nákladov je 10,36%. Celková čiastka, ktorú klient uhradí je 7 290,72 EUR. „

Myslíme, že takéto príklady sú viac rozumiteľné a viac nám povedia.

S radosťou by sme boli vítali aj nejaké presnejšie porovnania.

Recenzia témy „Analýza nákupov na splátky“ (spracovaná tímom JACOB DANIEL'S)

3. Vzhľad prezentácie

3.1 Pozitíva

Na prezentácii oceňujeme, že chlapci použili konkrétne príklady, grafy a obrázky.

3.2 Negatíva

Negatív je tu trochu viac. Text bol neprehľadný. Mohli by to rozdeliť do viacerých bodov. Poslucháči skôr čítali, čo je tam napísané a nepočúvali prezentujúcich. Hoci tam boli obrázky, grafy a nejaké tabuľky, stále tam toho bolo málo v pomere s textom.

4. Reagovanie na otázky od publika

Chlapci sa snažili vysvetliť zodpovedané otázky. Ak sme niečomu nepochopili, tak to objasnili. Myslíme, že zodpovedali a priblížili aj otázku ohľadom finančného leasingu. Úspešne si obhájili správnosť údajov v tabuľkách.

Na otázku, či si študent môže zobrať úver, odpovedali, že áno, avšak splácať ho začne až po ukončení vysokej školy. Po hľadaní informácií na túto otázku sme sa dozvedeli, že úver si môže zobrať študent vysokej školy alebo študent doktorandského štúdia. Na otázku odpovedali správne: študent musí mať 18 rokov, ale zistili sme, že len niektoré úvery pre študentov umožňujú odklad splátok. Splácať väčšinou nezačne až po ukončení školy. Banke preto musí priniesť potvrdenie o návšteve školy, potvrdenie o príjmu. Ak nemá príjem, potrebujete spoludlžníka.

5. Hodnotenie

Po dôkladnej analýze prezentácie, ich vedomostí a poskytnutých informácií sme nemohli dať tímu Jacob Daniel's 10 bodov. Samozrejme prezentácia obsahovala základné informácie, ale chýbali tam zaujímavosti a údaje, ktoré my, študenti a bežní ľudia využijeme v živote.

Výsledné hodnotenie: 8,5 bodov.